

# На пути к Единому экономическому пространству

12 июля в Москве прошла конференция «От Таможенного союза к Единому экономическому пространству: интересы бизнеса». «Известия» знакомят читателей с основными тезисами выступлений представителей власти и бизнеса, прозвучавшими на конференции. Перспективы расширения сотрудничества нашли широкий отклик в деловых и правительственных кругах трех стран.



**Владимир Путин,** председатель правительства Российской Федерации

1 июля завершилось формирование единой таможенной территории, на границах между нашими тремя государствами сняты таможенные посты.

Это не просто техническая отмена административных процедур. Впервые после развала Советского Союза сделан реальный шаг к восстановлению естественных экономических и торговых связей на постсоветском пространстве. Созданы качественно новые условия для ведения бизнеса в наших государствах.

К слову, за 4 месяца текущего года объем товарооборота между Россией, Казахстаном и Беларусью возрос на 43%. В результате снятия барьеров, затруднявших ранее взаимную торговлю, образуется емкий и растущий общий рынок с более чем 165 миллионами потенциальных покупателей.

Это очень хорошие условия для любого бизнеса — и для бизнеса из трех стран, и для бизнеса из других государств. Важно, что и сами правила игры для участников экономической деятельности стали более стабильными.

Более того, когда мы формировали эти процедуры, нормативную базу Таможенного союза и будущего Единого экономического пространства, мы исходили из принципов и норм Всемирной торговой организации. Поэтому и для наших парт-

неров из других стран работа на этом общем пространстве станет, конечно, более понятной и предсказуемой.

Теперь и бизнес, и наши государственные институты начинают работать в по-настоящему конкурентных условиях. Мы в правительстве уже обсуждаем, что нужно сделать, чтобы быть более конкурентоспособными, чтобы бизнес выбирал именно российские площадки.

Задачи перед нами стоят действительно масштабные: с 1 января 2012 года должно заработать Единое экономическое пространство. Наряду со свободным передвижением товаров оно также подразумевает свободное движение капиталов, услуг и рабочей силы. Конечно, ряд механизмов Единого экономического пространства потребует так называемой дополнительной настройки. Здесь мы рассчитываем на активное заинтересованное участие бизнес-структур. Кроме того, с 1 января заработает суд ЕвразЭС, в который смогут обращаться не только государства, но и хозяйствующие субъекты, участники экономической деятельности. Мы думали над тем, как придать ему действительно наднациональный и сильный статус.



**Михаил Мясникович,** премьер-министр Республики Беларусь

Беларусь была и остается последовательным сторонником интеграции. Да, мы достигли

достаточно хороших успехов в торговом, товарном сотрудничестве, но надо идти дальше, создавать совместные корпорации, как на базе действующих, так и совершенно новых. Это сделает наши три государства — Беларусь, Россию и Казахстан — менее зависимыми от внешней конъюнктуры и обеспечит устойчивое экономическое развитие промышленности, науки и сферы услуг.

Уверен, наш Таможенный союз и Единое экономическое пространство состоятся, потому что есть доверие, есть понимание, что нужно идти на определенные компромиссы в рамках взаимоотношений между нашими государствами.

Упразднение с 1 июля физических границ между нашими государствами — это своего рода прохождение точки невозврата в интеграционных процессах. Таможенный союз — это геополитическая реальность, начало большого пути к Единому экономическому пространству. То есть к общему рынку с равными условиями хозяйствования.

Опыт Беларуси в интеграционных процессах показывает, что очень серьезная опасность — это бумажная или виртуальная интеграция. У нас очень серьезный диспаритет цен, например, по природному газу. Мы приглашаем бизнес-сообщество России и Казахстана к активной приватизации в Беларуси. Хотели бы выделить ряд направлений, в первую очередь химическую промышленность. Думаю, что наше Единое экономическое простран-

ство будет значительно привлекательнее, если мы будем предлагать в интересах покупателей из третьих стран продукты большой и малотоннажной химии, полимеров. Это касается и фармацевтической промышленности, мобильной связи, микроэлектроники и ряда других вопросов.

Основными драйверами создания Таможенного союза ЕвразЭС выступают политические лидеры. Это определенно упрек бизнес-сообществу в развитии единого рынка. На Западе бизнес подталкивает политическое руководство к объединению. У нас же это выглядит наоборот.



**Карим Масимов,** премьер-министр Республики Казахстан

Я хотел бы отметить три точки, которые сыграли важную роль в реальном воплощении идеи Таможенного союза.

Первая. В 1994 году (всего лишь через три года после развала Советского Союза) президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев, выступая в Московском государственном университете, впервые выдвинул идею о создании Евразийского союза государств. Тогда эта идея была не сразу и не всеми воспринята.

Вторая точка — 9 июня 2009 года. Во время встречи руководителей правительств Беларуси, России и Казахстана было принято принципиальное ре-

шение о создании единой таможенной территории. Принято оно было, конечно, в первую очередь благодаря Владимиру Владимировичу Путину.

Третья точка — 1 июля 2011 года. С границ между нашими странами ушла таможня. А это уже реальность.

Мы находимся перед следующим шагом — созданием Единого экономического пространства, по которому уже подписаны и ратифицированы практически все необходимые соглашения, которые вступят в силу с 1 января 2012 года. Это еще более крупный шаг.

В течение этих двух лет мы шли с такой большой скоростью, принимались такие важные решения, что пока еще бизнес открывшихся перед ним новых возможностей до конца еще не осознал. Это тот редкий случай, когда правительства действовали быстрее, чем реальный бизнес.

Таможенный союз должен предоставить такие возможности, чтобы бизнес тех стран, которые пока не присоединились к нам, сказал своим правительствам: «А почему мы не в Таможенном союзе? Почему у нашего бизнеса нет таких возможностей, которые есть у российского, казахстанского и белорусского?». Я уверен, что мы сможем доказать, что вместе мы сильнее, что это тройственное объединение дает нам новые возможности. Граждане наших стран почувствуют в ближайшее время преимущества от нашего объединения.



**Александр Шохин,**  
президент  
РСПП

Таможенный союз и Единое экономическое пространство развиваются чрезвычайно быстрыми темпами. Это подтверждает, что решение об ускоренном создании ТС и ЕЭП было не политическим, оно имеет серьезные основания и экономическую базу.

Бизнес с самого начала поддержал интеграционный процесс, и уже сегодня Единое экономическое пространство — это общий рынок с объемом в \$600 млрд. Достигнутые успехи в создании ТС требуют не меньшей активности и поэтапной интеграции в рамках ЕЭП.

Новый уровень интеграции требует и новых подходов к взаимодействию органов власти и предпринимательских сообществ трех стран. Безусловно и самому бизнесу нужно консолидировать позицию, выработать общую точку зрения. И здесь речь идет не только о трех базовых ассоциациях бизнеса, которые учредили бизнес-диалог: Федерации работодателей Белоруссии, Союзе «Атамекен» Казахстана, РСПП. Мы считаем, что все объединения каждой из стран должны включаться в эту работу.

У нас уже сложились механизмы взаимодействия с национальными органами. Например, в России создан Совет по внешнеэкономической деятельности во главе с Ми-

нистром экономического развития, существуют площадки в других министерствах — в Министерстве промышленности и торговли функционирует Экспертный совет по техническому регулированию, в рамках которого теперь оцениваются и подвергаются публичной экспертизе технические регламенты ТС.



**Азат Перуашев,**  
председатель  
правления  
Союза  
«Атамекен»  
Казахстана

Процесс создания Таможенного союза прошел оперативно в отличие от того же Европейского союза. Это, с одной стороны, плюс. С другой стороны, этот процесс сопровождался определенными издержками. В прошлом году мы пугали друг друга в прессе. У нас писали, что россияне преследуют свои интересы. В России писали, что Таможенный союз выгоден прежде всего Казахстану. В Беларуси тоже бытовали какие-то свои мнения.

Мы должны ориентировать наши экономики на создание предприятий-лидеров, на появление лучших практик, на использование локомотивов, а не на тех, кому и сегодня плохо и кто не хочет развиваться. Конкуренция — это залог успешного развития. Многие предприниматели уже успешно используют возможности Таможенного союза для роста своих оборотов и доходов.



**Анатолий Харлап,**  
председатель  
Конфедерации  
промышленников  
и предпринимателей РБ

Бизнес-сообщество Белоруссии выступает за Единое экономическое пространство. Мы реально ощутили преимущества Таможенного союза: отсутствие границ, таможенного и транспортного контроля, действие Таможенного кодекса, нормативных актов комиссии в сфере тарифного и нетарифного регулирования, технических и таможенных процедур для обеспечения роста взаимной торговли.

У белорусского бизнеса есть и некоторые ожидания. Для здоровой конкуренции необходимо выравнивание экономических условий хозяйствования, доступ к государственным и региональным закупкам, изъятие из практики несогласованных и не до конца продуманных мер протекционистского характера. Бизнес заинтересован в том, чтобы соприять налоговые системы и механизмы налогового администрирования трех стран.

Нуждается в изменении ранее достигнутое межправительственное соглашение о подтверждении уплаты НДС на общей территории и реализации данной функции непосредственно налоговыми органами через их электронное взаимодействие.

Заботит деловые круги Беларуси и выход на равнодоходные и рыночные цены на энергоносители.



**Зльвира Набиуллина,**  
министр  
экономического  
развития РФ

Зачем мы создаем Таможенный союз, Единое экономическое пространство?

Чтобы развивалась торговля между нашими странами, чтобы был дополнительный импульс для развития экономики наших стран. Мы уже видим, что за год существования Таможенного союза объем взаимной торговли трех стран удвоился. 1 января 2012 года вступит в силу соглашение по формированию ЕЭП. До конца текущего года мы планируем подписать порядка 30 документов о развитии этих базовых соглашений.

Мы и эти документы собираемся делать в тесном взаимодействии с бизнес-сообществом. Но огромный массив документов, который мы имеем, не охватывает все сферы экономического взаимодействия. Мы уже получаем сигналы о тех или иных сферах, еще не охваченных соглашениями об Едином экономическом пространстве.

Еще один аспект интеграции, где нам предстоит сделать крупные шаги в ближайшее время — это институциональная архитектура нашего интеграционного объединения. Нам надо выработать систему наднациональных институтов, которые обеспечивали бы функционирование нового уровня интеграции.



**Тайр Мансуров,**  
генеральный  
секретарь  
ЕврАзЭС

Полноформатное функционирование ЕЭП необходимо обеспечить уже в 2015 году. За это время мы должны принять 55 международных договоров и иных документов. Правительствам наших стран необходимо будет обеспечить выполнение более 70 обязательных мероприятий по принятию соглашений.

Все мероприятия по формированию ЕЭП непосредственно затрагивают интересы бизнес-сообщества. Например, с 1 января 2013 года произойдет унификация железнодорожного тарифа на перевозки грузов по территории каждого государства, и вместо экспортного, импортного и внутреннего тарифов будет действовать единый тариф. С 1 января 2015 года будет обеспечен доступ к услугам железнодорожной инфраструктуры для перевозчиков государств — членов ЕЭП.

Для бизнес-сообщества выигрыш от формирования ЕЭП очевиден. В результате унификации и гармонизации норм и правил создаются условия для производства конкурентоспособной продукции, перевод их на инновационные рельсы развития.

Центр высоких технологий ЕврАзЭС обеспечивает совместную разработку и реализацию инновационных проектов. Бизнес-сообществу необходимо активно подключаться к работе Центра, так как инновации — это основа ваших будущих успехов.

## БИЗНЕС ПОДДЕРЖИВАЕТ И ПРЕДЛАГАЕТ

**Виктор Дравица,** директор Центра систем идентификации электронных деловых операций, Республика Беларусь

В рамках Таможенного союза уже действуют национальные информационные системы по контролю за движением товаров — экспорт, импорт, транзит. Они решают конкретную государственную задачу и, как правило, не ориентированы на решение задач бизнеса. Для создания Единого экономического пространства нам необходим переход всех участников рынка на электронное взаимодействие в сфере товародвижения: производство, логистика, торговля.

**Ахметжан Шардинов,** директор Алма-Атинского завода мостовых конструкций

Целесообразно создать комитет или институт Таможенного союза по техническому регулированию и стандартизации. Подобный комитет по стандартизации в Европейском содружестве сыграл очень большую роль. Задачей комитета было бы постоянное и объективное рассмотрение норм технического регулирования, что поможет обеспечить добросовестную конкуренцию на справедливой основе. Стандарты, требования, технические регламенты наших стран должны быть едиными.

**Дмитрий Пумпянский,** председатель совета директоров ОАО «Трубная металлургическая компания»

Необходимо создать наднациональный орган прямого действия по техническому регулированию и стандартизации. Деятельность этого органа позволит существенно сократить сроки подготовки и рассмотрения проектов технических регламентов. Также наднациональный орган необходим и в сфере аккредитации и оценки соответствия. Это упростит и ускорит взаимный допуск товаров на рынках наших стран.



**Сергей Глазев,**  
ответственный  
секретарь  
комиссии  
Таможенного  
союза

Все, что мы делаем в рамках комиссии Таможенного союза, мы делаем для бизнеса. Таможенное регулирование мы постарались сделать самым современным, основываясь на Конвенции Киото, и максимально приблизить к тем потребностям нормального, добросовестного ведения бизнеса, стандарты которого вырабатываются теперь на Единой таможенной территории.

Наша совместная работа дает свои результаты. Рост примерно 20—30% ежегодно. Это наша взаимная торговля. В этом году

только за четыре месяца объем взаимной торговли вырос почти в полтора раза. Это очень хорошие показатели, и это только начало. Вслед за общим рынком товаров у нас появляется общий рынок услуг, капитала, трудовых ресурсов. Это все, несомненно, будет способствовать повышению конкурентоспособности, расширению возможностей, диверсификации нашей экономики.

Конечно, работа идет очень быстро, интенсивно, масштабно, поэтому возникает немало вопросов. Мы стараемся поддерживать открытый диалог с представителями деловых кругов, отвечаем на все вопросы.

Информацию о всех решениях комиссии Таможенного союза все могут получать на сайте комиссии ТС.